

search result

Rosenberger GmbH & Co. KG	Accounting /	Consolidated financial statements for the financial	March 19, 2020
Surname	Area	information	V. date

Rosenberger GmbH & Co. KG**Tittmoning****Consolidated financial statements for the financial year from 01/01/2018 to 12/31/2018****Consolidated balance sheet as of December 31, 2018****ASSETS**

	Fiscal year Euro	Previous year Euro
A. Fixed assets		
I. Intangible Assets		
1. Concessions acquired against payment, industrial property rights and similar rights and values as well as licenses to such rights and values	3,105,498.35	3,611,102.09
2. Goodwill	6,360,146.31	8,260,342.42
	9,465,644.66	11,871,444.51
II. Tangible assets		
1. Land, land rights and buildings, including buildings on third-party land	125,406,053.88	94,497,430.08
2. Technical systems and machines	125,235,997.23	112,412,519.54
3. Other equipment, factory and office equipment	38,253,337.08	34,009,261.33
4. Advance payments made and assets under construction	25,273,124.25	41,865,403.38
	314,168,512.44	282,784,614.33
III. Financial assets		
1. Shares in affiliated companies	50,000.00	50,000.00
2. Holdings	2,715,917.68	2,034,881.26
3. Other loans	1,292,518.33	359,709.53
	4,058,436.01	2,444,590.79
B. Current Assets		
I. Inventories		
1. Raw materials and supplies	101,773,807.88	93,494,361.20
2. Work in progress, work in progress	18,931,557.74	23,659,252.42
3. Finished products and merchandise	112,861,995.11	83,744,049.91
	233,567,360.73	200,897,663.53
II. Receivables and other assets		
1. Trade accounts receivable	364,688,011.97	300,238,971.13
2. Claims against companies with which there is a participation relationship	1,997,642.43	1,231,651.11
3. Other assets	47,154,424.62	44,413,984.54
	413,840,079.02	345,884,606.78
III. Securities		
1. Other securities	1,545,838.66	421,685.20
IV. Cash in hand, Bundesbank balances, bank balances and checks	62,962,693.51	54,310,137.98
C. Prepaid expenses	9,703,668.73	9,196,841.97
D. Deferred Tax Assets	5,928,994.45	4,366,741.40
	1,055,241,228.21	912,178,326.49

LIABILITIES

	Fiscal year Euro	Previous year Euro
A. Equity		
I. Capital shares of limited partners	90,366,083.40	82,692,948.50
II. Reserves		
1. Reserve according to the partnership agreement	104,413,122.85	95,997,252.24
2. Other retained earnings	390,527,482.02	304,986,149.98
	494,940,604.87	400,983,402.22
III. Difference in equity from currency conversion	2,224,413.80	2,678,486.40
IV. Non-controlling interests	66,744,874.21	59,780,135.71
	654,275,976.28	546,134,972.83
B. Difference from capital consolidation	1,900,000.00	1,900,000.00
C. Provisions		
1. Tax provisions	8,800,897.00	7,637,051.24

	Fiscal year Euro	Previous year Euro
2. Other provisions	17,070,180.45	18,153,661.75
	25,871,077.45	25,790,712.99
D. Liabilities		
1. Liabilities to banks	155,575,752.37	142,658,205.58
2. Trade accounts payable	137,582,144.31	115,517,580.02
3. Liabilities to companies with which a participation relationship exists	570,079.74	1,310,539.50
4. Other Liabilities	61,678,068.12	60,648,533.62
	355,406,044.54	320,134,858.72
E. Prepaid expenses	17,788,129.94	18,217,781.95
	1,055,241,228.21	912,178,326.49

Consolidated income statement from 01/01/2018 to 12/31/2018

	Fiscal year Euro	Previous year Euro
1. Sales	1,273,793,130.77	1,121,095,422.05
2. Production costs of the services provided to generate the sales	908,536,052.38	780,215,983.30
3. Gross profit on sales	365,257,078.39	340,879,438.75
4. Distribution costs	60,639,679.36	55,945,690.71
5. General administration costs	166,281,506.53	140,680,860.24
6. Other operating income	53,517,211.15	16,073,099.20
7. Other operating expenses	18,159,740.67	20,986,416.06
8. Income from participations	22,794.79	22,850.94
9. Other Interest and Similar Income	360,353.15	245,795.42
10. Interest and Similar Expenses	2,062,388.29	2,157,269.02
11. Taxes on earnings	21,969,445.49	18,321,855.21
12. Profit after tax	150,044,677.14	119,129,093.07
13. Other taxes	78,253.43	124,476.68
14. Consolidated net income	149,966,423.71	119,004,616.39
- Thereof non-controlling interests -16,613,368.58 (14,200,321.37)		

Notes to the consolidated financial statements for the business year from 01/01/2018 to 12/31/2018

I. General information on the consolidated financial statements and the reporting date

The consolidated financial statements of Rosenberger GmbH & Co. KG, Tittmoning, (hereinafter: parent company) were prepared in accordance with the provisions of the HGB.

Rosenberger GmbH & Co. KG, based in Tittmoning, is entered in the commercial register of the Traunstein District Court under HRA No. 11357.

The financial year of the parent company and the subsidiaries included in the consolidated financial statements corresponds to the calendar year. A fiscal year that differs from the calendar year is due to national regulations at the subsidiary Rosenberger Electronic Company India Pvt. Ltd., New Delhi. The fiscal year ends on March 31 of each year. For this purpose, interim financial statements are prepared as of the consolidation date. The consolidated financial statements were prepared in euros.

The consolidated financial statements were prepared in accordance with the provisions of the German Commercial Code.

II. Consolidation principles and methods

In accordance with Section 290 (2) of the German Commercial Code (HGB), all companies are included in the consolidated financial statements where the parent company or its shareholders have the direct or indirect ability to determine financial and business policy. These companies are included in the consolidated financial statements from the point in time at which the parent company gains the possibility of control. If this possibility ends, the respective companies are removed from the scope of consolidation.

The first-time consolidation of the subsidiaries included took place on October 1, 2013 on the basis of the historical book values from the consolidated financial statements of the previous parent company Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG, Tittmoning.

Since the transfer of the shares in Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG, Tittmoning, to Rosenberger GmbH & Co. KG, Tittmoning, is an internal group restructuring, with the possibility of control over the assets covered by the restructuring and debts lie with the same group of people both before and after the transaction (so-called transaction under common control), this restructuring is to be excluded from the scope of Section 301 (1) sentence 2 HGB. Accordingly, the previous book values from the consolidated financial statements of the previous parent company Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG, Tittmoning, were continued.

The active differences determined as part of the capital consolidation relate to goodwill and are shown in the corresponding balance sheet item under fixed assets.

Negative differences from company acquisitions up to December 31, 2009 are recognized in accordance with Article 66 Paragraph 3 Sentence 4 EGHGB in conjunction with Section 301 Paragraph 3 Sentence 1 HGB a. F. Shown on the liabilities side within other revenue reserves.

The shares of third parties outside the group in the equity of the consolidated companies are shown separately within equity under the item non-controlling interests.

The negative difference resulting from the first-time consolidation of the shares in Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG is reported under other revenue reserves with no effect on income.

The difference from the capital consolidation item shows the negative difference arising from the initial consolidation of the shares in HBP Corporation Limited.

Intra-group sales, expenses and income as well as receivables and liabilities between the companies included are largely eliminated.

Assets were adjusted for intercompany profits from intra-group deliveries and services in order to be recognized at the amount at which they could be recognized if the companies included in the consolidated financial statements would also legally form a single company.

Intra-group deliveries and services are made at customary market conditions.

Information on the main direct and indirect subsidiaries as well as holdings of the parent company are listed in a separate appendix to the notes.

Debt consolidation is basically carried out by eliminating the receivables with the corresponding liabilities between the companies included in the consolidated financial statements.

Consolidation of expenses and income is carried out by offsetting sales and other operating income between the group companies with the related expenses. The interest income and similar income have also been offset against the corresponding expenses.

The annual financial statements of the foreign companies have been adopted, reclassified and, if material, adjusted to the accounting principles used for the parent company.

III. Scope of consolidation

In addition to the annual financial statements of the parent company, the consolidated financial statements also include the annual financial statements of 10 domestic and 26 foreign companies that were prepared on the same reporting date.

All 36 subsidiaries with a stake greater than 50% are fully consolidated. Consolidation is carried out using the book value method for company acquisitions before January 01, 2010 or according to the revaluation method for company acquisitions after January 01, 2010.

The parent company holds direct or indirect shares in all consolidated companies. No special purpose vehicles were recorded in accordance with Section 290 (2) No. 4 of the German Commercial Code.

3 domestic and 13 foreign subsidiaries are not consolidated because of their overall minor importance for the asset, financial and earnings position (Section 296 (2) HGB).

Composition and development of the scope of consolidation (excluding the parent company):

	As of 01/01/2018	Accesses	Departures	As of December 31, 2018
Consolidated companies	36	1	1	36
of which domestic	10	0	1	9
of which abroad	26th	1	0	27

IV. Currency Conversion

The annual financial statements of the subsidiaries included in the consolidated financial statements are converted in accordance with Sections 256a and 308a of the German Commercial Code (HGB). The annual financial statements of the foreign subsidiaries are converted into euros. Since, from the perspective of the parent company, all companies operate their business largely independently in financial, economic and organizational terms, the respective functional currency corresponds to the currency of the country in which these companies are domiciled. The conversion of the asset and liability items takes place at the mean spot exchange rate on the reporting date; however, equity is shown at the historical rate. The items in the income statement and thus the annual result shown in the income statement are converted at the annual average rate. The resulting differences are recognized directly in equity until the subsidiary is sold.

The own shares in the equity of companies not reporting in EURO are taken into account with the historical exchange rates. The resulting currency differences at the closing rate are posted without affecting income and recorded under the item "Equity difference from currency conversion".

Goodwill is recognized as an asset in the reporting currency. Expense and income items are converted using the annual average exchange rate, changes in reserves are converted using the closing rate.

The exchange rates used for currency conversion have developed as follows:

Foreign currency per € 1	Closing rate		Average rate	
	December 31, 2018	December 31, 2017	FY 2018	FY 2017
Brazilian real	4.44400	3.97290	4.30873	3.60540
Chilean peso	795.00000	738.00000	757.10000	738.00000
Chinese renminbi	7.87510	7.80440	7.80735	7.62900
Danish crown	7.46730	7.44490	7.45320	7.43860
British pound	0.89453	0.88723	0.88475	0.87667
Hong Kong dollars	8.96750	9.37200	9.25986	8.80450
Mexican peso	22.49210	23.66120	22.71602	21.32860
Hungarian forints	320.98000	310.33000	318.82447	309.19000
Indian Rupee	79.72980	76.60550	80.72773	73.53240
Swedish crown	10.25480	9.84380	10.25674	9.63510
Japanese yen	125.85000	135.01000	130.40956	126.71000
Singapore dollars	1.55910	1.60240	1.59260	1.55880
U.S. dollar	1.14500	1.19930	1.18149	1.12970

V. Accounting and valuation principles

Assets are capitalized if the Group is entitled to all of the significant opportunities and risks associated with their use. The assets are generally valued at amortized cost or at fair value.

Intangible assets, insofar as they have been acquired for a fee, are capitalized at cost and depreciated using the straight-line method over a normal useful life of up to fifteen years. Extraordinary depreciation is carried out if it is necessary to use a lower value.

Goodwill resulting from the difference between the acquisition prices for companies and the fair value of the assets and liabilities acquired is recorded as intangible assets. Goodwill is amortized on a straight-line basis over the expected useful life of five years. Extraordinary depreciation is carried out if it is necessary to use a lower value.

Property, plant and equipment is valued at acquisition or production cost less accumulated depreciation and impairments based on a useful life between one and twenty-five years. Investment grants received are shown as a reduction in acquisition and production costs.

The residual book values and the economic useful lives are checked on each balance sheet date and adjusted if necessary. If the book value of an asset exceeds its estimated recoverable amount, this amount is written down. If the reasons for an unscheduled depreciation carried out in previous years no longer apply, corresponding write-ups are made.

The production costs of self-constructed property, plant and equipment are determined on the basis of directly attributable costs and estimated demolition and restoration costs.

Costs for the regular maintenance and repair of items of property, plant and equipment are charged as expenses. Renewal and maintenance expenses are only capitalized as subsequent production costs if they lead to a significant extension of the useful life, a significant improvement or a significant change in the use of the property, plant and equipment.

Insofar as internal deliveries by the consolidated companies are included in property, plant and equipment, the resulting intercompany profits are eliminated.

The financial assets are valued at acquisition cost. Value adjustments are made if there is a permanent decrease in value. The values of the non-consolidated foreign affiliated companies are converted using the closing rate.

The development of fixed assets is shown in Appendix A to the Appendix.

The inventories are valued at acquisition / production cost or the lower net realizable value. Inventories are valued at average costs or individually allocated acquisition or production costs. The production costs are determined on the basis of normal employment. Specifically, the production costs include not only directly attributable costs but also production-related material and production overheads, including production-related depreciation. Borrowing costs are not capitalized as part of the acquisition or production costs. Lower values on the balance sheet date due to lower cost prices are recognized.

All recognizable storage and inventory risks with an impact on the expected net realizable value are taken into account by means of adequately measured value adjustments.

The unfinished and finished goods are valued at production costs, which include not only the direct costs but also the associated variable and fixed overheads.

If the inventories contain internal deliveries from the consolidated companies, the intercompany profits are eliminated.

The trade receivables were stated at their nominal value. Identifiable individual risks were taken into account by means of value adjustments. The general default and credit risk has been adequately taken into account through a general value adjustment on the net receivables.

The other assets are valued at acquisition cost or the lower current value and have a remaining term of up to one year. The credit balances at banks are shown at their nominal value.

The deferred tax assets in the amount of EUR 5,929 thousand result from offsetting the balance sheet item in the amount of EUR 7,487 thousand with the deferred tax liabilities of EUR 1,558 thousand.

The deferred tax assets originate from tax loss carryforwards from consolidated subsidiaries and from deferred taxes on the elimination of intercompany profits in the amount of EUR 1,648 thousand. The deferred tax liabilities originate from different valuations in the commercial and tax balance sheets. The tax rate for calculating deferred taxes is 25%.

The other provisions are formed for identifiable risks from uncertain liabilities, such as partial retirement, guarantees, etc. The provisions are recognized at the settlement amount required based on prudent business judgment.

The tax provisions were recognized in the amount of the expected tax back payments.

The liabilities are stated at the settlement amount. The conversion takes place at the closing rate.

VI. Notes on the balance sheet

The intangible assets in the group contain goodwill in the amount of EUR 6,360 thousand (previous year: EUR 8,260 thousand). The change results from the scheduled amortization of goodwill in 2018.

Impairment losses on trade receivables were made for all identifiable individual risks, the credit risk based on empirical values and for special country risks.

In addition, the general risk and credit risk was taken into account through a general bad debt allowance.

The receivables from companies with which there is a participation relationship represent trade receivables in full.

Of the receivables, EUR 0 thousand have a remaining term of more than one year (previous year: EUR 0 thousand).

The securities include bills of exchange receivables of EUR 1,546 thousand (previous year: EUR 422 thousand).

In the year under review, EUR 8,416 thousand from the annual surplus of the parent company was transferred to the reserves in accordance with the partnership agreement by a shareholder resolution.

The other revenue reserves contain negative differences from company acquisitions before January 01, 2010 in the amount of EUR 5,196 thousand.

The passive difference from the first-time consolidation of Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG as of October 01, 2013 in the amount of EUR 32,475 thousand was recognized in other revenue reserves with no effect on income, as it is a transaction under common control.

Of the liabilities, EUR 343,857 thousand (previous year: EUR 318,586 thousand) have a remaining term of up to one year and EUR 0 (previous year: EUR 0 thousand) of more than five years.

Liabilities to banks amounting to EUR 11,549 thousand (previous year: EUR 1,549 thousand) have a remaining term of more than one year and of EUR 144,028 thousand (previous year: EUR 141,109 thousand) have a remaining term of up to one year.

As in the previous year, trade payables, liabilities to companies with which there is a participation relationship and other liabilities each have a remaining term of up to one year.

The liabilities to companies with which there is a participation relationship relate to trade payables in the amount of EUR 570 thousand (previous year: EUR 1,311 thousand) and other liabilities in the amount of EUR 0 thousand (previous year: EUR 0 thousand).

The other liabilities include liabilities to shareholders. They amount to EUR 20,792 thousand (previous year: EUR 23,119 thousand) and have a remaining term of up to one year.

The Group has provided security in the form of land charges for liabilities to banks in the amount of EUR 1,549 thousand (previous year: EUR 2,563 thousand).

A total liability of EUR 8,740 thousand results from rental obligations for real estate. Of this, an amount of EUR 5,036 thousand is due within 1 to 5 years and an amount of EUR 465 thousand later than 5 years.

Rental obligations for machines, vehicles and other assets result in a total obligation of EUR 3,350 thousand. Of this, an amount of EUR 2,295 thousand is due within 1 to 5 years and an amount of EUR 213 thousand later than 5 years.

VII. Notes on the income statement

The income statement was prepared using the cost of sales method.

VII.1 Sales

The sales revenues for the 2018 financial year break down as follows:

Breakdown by region	Fiscal year 2018 in EUR thousand	Previous year 2017 in EUR thousand
inland	566,505	534,091
Rest of the EU	26,887	24,574
America	225,682	147,838
Asia	454,719	414,592
total	1,273,793	1,121,095

The sales revenues originate mainly from the high frequency technology product area.

VII.2 Personnel expenses

The personnel expenses are allocated directly to the individual areas. The following table shows the personnel costs according to the areas:

	Fiscal year 2018 in EUR thousand	Previous year 2017 in EUR thousand
Production effort	144,366	127,539
Process management, purchasing,		
Quality inspection	27,385	23,471
Storage costs	11,791	10,459
Distribution costs	28,429	26,351
general administrative costs	33,928	30,484
Research and development costs	64,683	54,043
total	310,582	272,719
including social security costs	29,512	23,850
including pension costs	84	240
	Fiscal year 2018 in EUR thousand	Previous year 2017 in EUR thousand

Annual average employees	Fiscal year 2018	Previous year 2017
Employees in the group	10,964	10,550
Of which workers	6,249	6,013
Of these employees	4,057	3,904
Thereof trainees	658	633

VII.3 Finance Income / Finance Expenses

	Fiscal year 2018	Previous year 2017
	in EUR thousand	in EUR thousand
Income from investments	23	23
Thereof from affiliated companies	0	0
Other interest and similar income	360	246
Thereof from affiliated companies	0	0
Interest and similar expenses	-2,062	-2,157
Thereof from affiliated companies	0	0
Expenses from the assumption of losses	0	0
Thereof from affiliated companies	0	0

VII.4 Taxes on earnings

	Fiscal year 2018	Previous year 2017
	in EUR thousand	in EUR thousand
Income taxes	21,969	18,322

VII.5 Fees for the auditor

The fee for the group auditor is EUR 58 thousand and is entirely attributable to audit services.

VIII. Other information

In the 2018 financial year, Rosenberger GmbH & Co. KG was managed by Rosenberger Verwaltungs-GmbH, represented by:

- Hans-Georg Rosenberger, business graduate, Tittmoning
- Bernd Rosenberger, Dipl.-Ing. (FH), Tittmoning
- Peter Rosenberger, Dipl.-Ing. (FH), Burghausen

The managing directors have sole power of representation. The managing directors Hans-Georg, Bernd and Peter Rosenberger have the authority to conclude legal transactions on behalf of the company, in their own name or as a representative of a third party.

With regard to the indication of the total remuneration of the management in accordance with Section 314 (1) No. 6 HGB, use is made of the simplifications of Section 286 (4) HGB.

Rosenberger GmbH & Co. KG, Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG, Rosenberger-OSI GmbH & Co. OHG, Hörl Kunststofftechnik GmbH & Co. KG and Greiner GmbH & Co. KG are included in the consolidated financial statements the exemption provisions of Section 264b HGB. With regard to the audit of the individual financial statements, Rosenberger UK Limited (company number: 10469466) is exempt from the provisions of the Companies Act 2006 by making use of the exemption provisions of Section 479A.

No events of particular significance occurred after the end of the 2018 financial year.

The 2018 financial year closed with an annual surplus of EUR 149,966,423.71.

The consolidated financial statements of Rosenberger GmbH & Co. KG are published in the electronic Federal Gazette.

	Fiscal year 2018		Previous year 2017	
	KEUR	%	KEUR	%
Total sales	1,273,095	100.0	1,121,095	100.0
Cost of sales	908.536	71.4	780.216	69.6
of which material	(610,085)	47.9	(497,110)	44.3
of which personnel	(183,543)	14.4	(161,469)	14.4
Gross profit	365.257	28.7	340,879	30.4
Total personnel costs	310,582	24.4	272,347	24.3
Depreciation total	54,972	4.3	45,248	4.0
Earnings before interest, taxes and depreciation	228,665	18.0	184,588	16.5
Earnings before interest and taxes	173.693	13.6	139,340	12.4
Annual surplus	149.966	11.8	119.005	10.6
Cash flow from Ifd. Business activity (JÜ + depreciation)	204.938	16.1	164.253	14.7
Investments	90.220	7.1	125,514	11.2
	December 31, 2018		December 31, 2017	
	KEUR	%	KEUR	%
Total assets	1,055,241	100.0	912.178	100.0
Capital assets	327,693	31.1	297.100	32.6
Current assets	721.620	68.4	615.078	67.4
of which claims	366,686	34.7	345,885	37.9
of which stocks	233,567	22.1	200,898	22.0
Equity	654.276	62.0	546.135	59.9
Borrowed capital	400,965	38.0	366.043	40.1
Number of employees	10,964		10,550	
Return on Investment =	16.5%		15.3%	
Earnings before interest and taxes / total assets				
Self-financing =	2.3		1.3	
Cash flow / investments				
Capital turnover =	1.21 times		1.23 times	
Sales / total assets				
Stock turnover =	3.89 times		3.88 times	
Cost of sales / inventories	December 31, 2018		December 31, 2017	
IX. Signing of the consolidated financial statements according to § 245 HGB	EUR	%	EUR	%

Tittmoning, July 31, 2019

*Hans-Georg Rosenberger (here acting not in his own name, but for Rosenberger Verwaltungs GmbH)**Bernd Rosenberger (here acting not in his own name, but for Rosenberger Verwaltungs GmbH)**Peter Rosenberger (here acting not in his own name, but for Rosenberger Verwaltungs GmbH)***Consolidated fixed asset movement schedule as of December 31, 2018**

inland	Seat	Participation rate	Reason of consolidation	Company equity	The company's last annual result
Companies involved					
1 Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG	Tittmoning	100%			
2 Rosenberger Beteiligungs-GmbH	Fridolfing	100%			
3 Rosenberger OSI GmbH & Co. OHG	Gersthofen	100%			
4 Rosenberger Messtechnik Sachsen GmbH	Radeberg	100%			
5 Hörl Kunststofftechnik GmbH & Co. KG	To run	75%			
6 Hörl Verwaltungs-GmbH	To run	75%			
7 Rosenberger-FILCON-Electronic GmbH	Ottobrunn	64%			
8 Rosenberger Site Solutions GmbH	To run	100%			
9 Greiner GmbH & Co. KG	Neuenbürg	100%			
foreign countries					
1 RDB Technik Participacoes Ltda.	Sao Paulo, Brazil	100%			
2 Rosenberger Domex Telecom SA	Caçapava São Paulo, Brazil	90%			
3 Rosenberger Sverige AB	Solna, Sweden	100%			
4 Rosenberger Magyarország Kft	Jászárijszállás, Hungary	100%			
5 Rosenberger Electronic Company India Pvt. Ltd.	New Delhi / Gurgaon, India	100%			
6 Rosenberger Asia Pacific Electronic Co., Ltd.	Beijing, China	70%			
7 Rosenberger (HK) Company Limited	Hong Kong, China	100%			
8 Taksony Kft	Taksony, Hungary	100%			
9 OSI Hungary Kft	Taksony, Hungary	100%			
10 Rosenberger Ingarlanhasznosító Kft.	Jászárokszállás, Hungary	100%			
11 Rosenberger North America Plano LLC	Plano, USA	100%			
12 Rosenberger Realty LLC	Akron, USA	100%			
13 Rosenberger USA Corp.	Akron, USA	100%			
14 Rosenberger North America Akron LLC	Akron, USA	100%			
15 Rosenberger North America Pennsauken Inc.	Pennsauken, USA	100%			
16 HT MicroAnalytical Inc.	Albuquerque, USA	51%			
17 Rosenberger Technology (Kunshan) Co. Ltd.	Kunshan, China	91%			
18 Rosenberger Sudamerica Limitada	Santiago, Chile	99%			
19 CellMax Technologies AB	Kista, Sweden	98%			
20 Rosenberger Italia SRL	Bolzano, Italy	100%			
21 Rosenberger Automotive Japan, LLC	Tokyo, Japan	75%			
22 HBP Corporation Limited	Hong Kong, China	100%			
23 Rosenberger Site Solutions LLC	Lake Charles, USA	70%			
24 Rosenberger Telematics GmbH	Timelkam, Austria	75%			
25 Rosenberger UK Ltd.	Bradford, UK	100%			
26 OSI Mexico SA DE CV	Apodaca, Mexico	100%			

The following affiliated companies in which the parent company owns at least 20% of the shares (or more than 5% of the voting shares) were not included in the consolidation due to their insignificance:

Company Name	Seat	Participation rate	Company equity	The company's last annual result
Companies not included				
1 Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH	Fridolfing	100%	58,233 EUR	1,405 EUR
2 OSI-Verwaltungs GmbH	Gersthofen	100%	80,797 EUR	5,185 EUR
3 RODAN Technologies S / A	Birkerød, Denmark	42%	26,245,296 DKK	6,439,857 DKK
4 Rosenberger Telecom SA	Alcorcon, Spain	25%	1,040,902 EUR	23,450 EUR
5 Rosenberger Verwaltungs GmbH	Tittmoning	100%	EUR 32,314	1,421 EUR
6 Netop Technology Co., Ltd	Hong Kong, China	30%	HKD 22,800,357	-9,735 HKD
7 Greiner Verwaltungs GmbH	Neuenbürg	100%	32.820 EUR	940,34 EUR
8 Rosenberger Technologies (Bangladesh) Limited	Dhaka, Bangladesh	99%	2.528.473 BDT	655.908 BDT
9 Rosenberger Technology (THAILAND) CO., Ltd.	Bangkok, Thailand	49%	15.265.477 THB	10.011.117 THB
10 Rosenberger Technology LLC	New Jersey, USA	100%	-1.865.409 USD	150.699 USD
11 Rosenberger Technology (Singapore) Pte. Ltd.	Singapur	100%	-126.939 SGD	-140.680 SGD
12 P.T. Rosenberger Technology Indonesia	Jakarta, Indonesien	100%	1.452.515.248 IDR	-1.952.837.252 IDR
13 Rosenberger Technology (M) Sdn. Bhd. (Malaysia)	Kuala Lumpur, Malaysia	100%	-8.328 RM	-208.328 RM
14 Rosenberger Technology DMCC (U.A.E.)	Dubai, V.A.E.	100%	-337.066 AED	-1.285.084 AED
15 Rosenberger Technology (Australia) Pty. Ltd.	Castle Hill, Australia	100%	1)	1)
16 Rosenberger Technology Philippines Inc.	Taguig City, Philippinen	100%	10.020.105 PHP	998.995 PHP
17 Aufname der Geschäftstätigkeit erst im Jahr 2019.				
Company Name	Seat	Participation rate	Company equity	The company's last annual result

Konzernanlagenspiegel zum 31.12.2018

Anschaffungskosten / Herstellungskosten

	Anschaffungskosten / Herstellungskosten		Zugänge
	Stand	Veränderung	
	01.01.2018	Konsolidierungskreis	Euro
	Euro	Euro	Euro
	01.01.2018	Konsolidierungskreis	Zugänge
	Euro	Euro	Euro
A. Anlagevermögen			
I. Immaterielle Vermögensgegenstände			
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen	20.167.202,16	0,00	1.402.585,86
2. Geschäfts- oder Firmenwert	37.813.836,60	0,00	0,00
Summe immaterielle Vermögensgegenstände	57.981.038,76	0,00	1.402.585,86
II. Sachanlagen			
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	124.212.597,70	-80.507,78	12.683.918,64
2. Technische Anlagen und Maschinen	324.259.191,96	0,00	38.336.039,53
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	101.113.751,38	0,00	16.366.050,25
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	41.865.403,38	0,00	19.170.218,51
Summe Sachanlagen	591.450.944,42	-80.507,78	886.556.226,93
III. Finanzanlagen			
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	50.000,00	0,00	0,00
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	0,00	0,00	0,00
3. Beteiligungen	2.064.652,24	0,00	660.211,48
4. Sonstige Ausleihungen	359.709,53	0,00	1.601.325,12
Summe Finanzanlagen	2.474.361,77	0,00	2.261.536,60
Summe Anlagevermögen	651.906.344,95	-80.507,78	990.220.349,39

	Anschaffungskosten / Herstellungskosten			Stand
	Abgänge	Umbuchungen	Währungsausgleich	31.12.2018
	Euro	Euro	Euro	Euro
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen	-216.056,77	0,00	-293.441,67	21.060.289,58
2. Geschäfts- oder Firmenwert	0,00	0,00	82.830,68	37.896.667,28
Summe immaterielle Vermögensgegenstände	-216.056,77	0,00	-210.610,99	58.956.956,86
II. Sachanlagen				
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	-35.442,70	23.940.577,12	-1.188.806,13	159.532.336,85
2. Technische Anlagen und Maschinen	-3.283.988,14	10.357.643,13	-930.568,94	368.738.317,54
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	-3.059.412,15	988.295,17	-252.935,46	115.155.749,19
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	-454.623,20	-35.286.515,42	-21.359,02	25.273.124,25
Summe Sachanlagen	-6.833.466,19	0,00	-2.393.669,55	668.699.527,83
III. Finanzanlagen				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	0,00	0,00	0,00	50.000,00
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Beteiligungen	0,00	0,00	20.824,94	2.745.688,66
4. Sonstige Ausleihungen	-704.446,72	0,00	35.930,40	1.292.518,33
Summe Finanzanlagen	-704.446,72	0,00	56.755,34	4.088.206,99
Summe Anlagevermögen	-7.753.969,68	0,00	-2.547.525,20	731.744.691,68

	Abschreibung			
	Stand	Veränderung	Zugänge	Abgänge
	01.01.2018	Konsolidierungskreis	Euro	Euro
	Euro	Euro	Euro	Euro
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen	16.556.100,07	0,00	1.728.135,19	99.460,17
2. Geschäfts- oder Firmenwert	29.553.494,18	0,00	1.946.127,61	0,00
Summe immaterielle Vermögensgegenstände	46.109.594,25	0,00	3.674.262,80	99.460,17
II. Sachanlagen				
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	29.715.167,62	28.405,76	4.762.181,04	9.249,60
2. Technische Anlagen und Maschinen	211.846.672,42	0,00	34.245.813,94	324.264,70
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	67.104.490,05	0,00	12.289.525,06	387.548,52
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	0,00	0,00	0,00	0,00
Summe Sachanlagen	308.666.330,09	28.405,76	51.297.520,04	721.062,82
III. Finanzanlagen				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Beteiligungen	29.770,98	0,00	0,00	0,00
4. Sonstige Ausleihungen	0,00	0,00	0,00	0,00
Summe Finanzanlagen	29.770,98	0,00	0,00	0,00
Summe Anlagevermögen	354.805.695,32	28.405,76	54.971.782,84	820.522,99

	Abschreibung			Stand
	Umbuchungen	Währungsausgleich		31.12.2018
	Euro	Euro		Euro
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				

	Abschreibung		Stand
	Umbuchungen	Währungsausgleich	31.12.2018
	Euro	Euro	Euro
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen	0,00	229.983,86	17.954.791,23
2. Geschäfts- oder Firmenwert	0,00	-36.899,18	31.536.520,97
Summe immaterielle Vermögensgegenstände	0,00	193.084,68	49.491.312,20
II. Sachanlagen			
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	-28,05	313.438,38	34.126.282,97
2. Technische Anlagen und Maschinen	0,00	265.901,35	243.502.320,31
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	28,05	104.026,43	76.902.412,11
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	0,00	0,00	0,00
Summe Sachanlagen	0,00	683.366,16	354.531.015,39
III. Finanzanlagen			
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	0,00	0,00	0,00
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	0,00	0,00	0,00
3. Beteiligungen	0,00	0,00	29.770,98
4. Sonstige Ausleihungen	0,00	0,00	0,00
Summe Finanzanlagen	0,00	0,00	29.770,98
Summe Anlagevermögen	0,00	876.450,84	404.052.098,57
Buchwerte			
		Stand 31.12.2018	Stand 31.12.2017
		Euro	Euro
A. Anlagevermögen			
I. Immaterielle Vermögensgegenstände			
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen	3.105.498,35	3.611.102,09	
2. Geschäfts- oder Firmenwert	6.360.146,31	8.260.342,42	
Summe immaterielle Vermögensgegenstände	9.465.644,66	11.871.444,51	
II. Sachanlagen			
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	125.406.053,88	94.497.430,08	
2. Technische Anlagen und Maschinen	125.235.997,23	112.412.519,54	
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	38.253.337,08	34.009.261,33	
4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	25.273.124,25	41.865.403,38	
Summe Sachanlagen	314.168.512,44	282.784.614,33	
III. Finanzanlagen			
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	50.000,00	50.000,00	
2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	0,00	0,00	
3. Beteiligungen	2.715.917,68	2.034.881,26	
4. Sonstige Ausleihungen	1.292.518,33	359.709,53	
Summe Finanzanlagen	4.058.436,01	2.444.590,79	
Summe Anlagevermögen	327.692.593,11	297.100.649,63	
Konzernkapitalflussrechnung			
Rosenberger Firmengruppe			
Kapitalflussrechnung gem. DRS 21			
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit			
Periodenergebnis (Konzernjahresergebnis einschließlich Ergebnisanteile anderer Gesellschafter)	AJ2018	VJ2017	
Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	124.180.241,19	84.952.529,12	
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen	149.966.423,71	119.004.616,39	
Zunahme/Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva	54.971.782,81	45.248.394,25	
Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva	-1.083.481,30	3.202.351,40	
Gewinn/Verlust aus dem Abgang des Anlagevermögens	-102.256.149,62	-81.770.874,14	
Zinsaufwendungen/Zinserträge	21.560.792,60	-2.015.872,32	
Sonstige Beteiligungserträge	-259.960,07	268.171,79	
Ertragsteueraufwand/-ertrag	1.702.035,14	1.911.473,60	
Ertragsteuerzahlungen	-22.794,79	-22.850,94	
Cashflow aus Investitionstätigkeit	21.969.445,49	18.321.855,21	
Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des immateriellen Anlagevermögens	-22.367.852,78	-19.194.736,12	
Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-86.591.692,68	-122.570.447,16	
Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens	116.596,60	36.107,46	
Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-1.402.585,86	-4.824.712,50	
Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Finanzanlagevermögens	2.372.363,44	198.099,23	
Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen	-86.556.226,93	-120.689.473,11	
Ein-/Auszahlungen aus Ab- und Zugängen aus dem Konsolidierungskreis	704.446,71	2.924.353,59	
Erhaltene Zinsen	-2.261.536,60	0,00	
Sonstige Beteiligungserträge	52.102,02	-483.468,19	
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	360.353,15	245.795,42	
Ein- /Auszahlungen aus der Aufnahme und Tilgung von Anleihen und (Finanz-)Krediten	22.794,79	22.850,94	
Bankdarlehen	-21.870.739,94	-34.582.656,89	
Sonstige Darlehen	20.484.923,98	-2.066.315,45	
Gezahlte Zinsen	20.121.729,56	-830.046,68	
Auszahlungen an Unternehmenseigner des Mutterunternehmens und andere Gesellschafter	363.194,42	-1.236.268,77	
Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds (Cash Flow)	-2.062.388,29	-2.157.269,02	
Konsolidierungskreisbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	-40.293.275,63	-30.359.072,42	
Wechselkurs- und bewertungsbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	15.717.808,57	-72.200.574,93	
Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	-1.249.656,65	254.426,77	
Schecks, Kasse; Bankguthaben	1.388.586,38	-12.113.332,00	
kurzfristige Bankschulden	-85.362.797,75	-1.303.317,59	
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	54.310.137,98	66.852.941,50	
	-139.672.935,73	-68.156.259,09	
	-69.506.059,45	-85.362.797,75	

Rosenberger Firmengruppe		
Kapitalflussrechnung gem. DRS 21		
Schecks, Kasse; Bankguthaben	AJ2018	VJ2017
kurzfristige Bankschulden	62.962.693,51	54.310.137,98
Veränderung Finanzmittelfonds	-132.468.752,96	-139.672.935,73
	15.856.738,30	-84.059.480,16

Konzern Eigenkapitalspiegel vom 01.01.2018 bis zum 31.12.2018

	Kapitalanteile Kommanditisten		Rücklagen		Summe
	EUR	Rücklage gemäß Gesellschaftsvertrag	sonstige	Gewinnrücklagen	
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Stand 31.12.2016	70.618.849,80	88.318.727,60	243.074.478,30	331.393.205,90	
Gutschrift auf Gesellschafterkonten im Fremdkapital	-23.140.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Währungsumrechnung	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Änderungen des Konsolidierungskreises	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Konzern-Jahresüberschuss	35.214.098,70	7.678.524,64	61.911.671,68	69.590.196,32	
Stand 31.12.2017	82.692.948,50	95.997.252,24	304.986.149,98	400.983.402,22	
Gutschrift auf Gesellschafterkonten im Fremdkapital	-31.760.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Währungsumrechnung	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Änderungen des Konsolidierungskreises	1.269.652,48	0,00	-1.232.370,06	-1.232.370,06	
Konzern-Jahresüberschuss	38.163.482,42	8.415.870,61	86.773.702,10	95.189.572,71	
Stand 31.12.2018	90.366.083,40	104.413.122,85	390.527.482,02	494.940.604,87	
		Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung		Summe	
		EUR	EUR	EUR	EUR
Stand 31.12.2016		16.119.789,45	418.131.845,15		
Gutschrift auf Gesellschafterkonten im Fremdkapital		0,00	-23.140.000,00		
Währungsumrechnung		-13.441.303,05	-13.441.303,05		
Änderungen des Konsolidierungskreises		0,00	0,00		
Konzern-Jahresüberschuss		0,00	104.804.295,02		
Stand 31.12.2017		2.678.486,40	486.354.837,12		
Gutschrift auf Gesellschafterkonten im Fremdkapital		0,00	-31.760.000,00		
Währungsumrechnung		-454.072,60	-454.072,60		
Änderungen des Konsolidierungskreises		0,00	37.282,42		
Konzern-Jahresüberschuss		0,00	133.353.055,13		
Stand 31.12.2018		2.224.413,80	587.531.102,07		
		Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung	Summe		
		EUR	EUR		
Stand 31.12.2016	51.040.327,98	4.522.288,15	55.562.616,13		
Gutschrift auf Gesellschafterkonten im Fremdkapital	-7.219.072,42	0,00	-7.219.072,42		
Währungsumrechnung	0,00	-3.018.156,14	-3.018.156,14		
Änderungen des Konsolidierungskreises	254.426,77	0,00	254.426,77		
Konzern-Jahresüberschuss	14.200.321,37	0,00	14.200.321,37		
Stand 31.12.2017	58.276.003,70	1.504.132,01	59.780.135,71		
Gutschrift auf Gesellschafterkonten im Fremdkapital	-8.533.275,63	0,00	-8.533.275,63		
Währungsumrechnung	0,00	171.584,62	171.584,62		
Änderungen des Konsolidierungskreises	-1.286.939,07	0,00	-1.286.939,07		
Konzern-Jahresüberschuss	16.613.368,58	0,00	16.613.368,58		
Stand 31.12.2018	65.069.157,58	1.675.716,63	66.744.874,21		
		Summe	Summe		
		EUR	EUR		
Stand 31.12.2016		473.694.461,28			
Gutschrift auf Gesellschafterkonten im Fremdkapital		-30.359.072,42			
Währungsumrechnung		-16.459.459,19			
Änderungen des Konsolidierungskreises		254.426,77			
Konzern-Jahresüberschuss		119.004.616,39			
Stand 31.12.2017		546.134.972,83			
Gutschrift auf Gesellschafterkonten im Fremdkapital		-40.293.275,63			
Währungsumrechnung		-282.487,98			
Änderungen des Konsolidierungskreises		-1.249.656,65			
Konzern-Jahresüberschuss		149.966.423,71			
Stand 31.12.2018		654.275.976,28			

Konzernlagebericht vom 01.01.2018 bis zum 31.12.2018**I. Grundlagen des Konzerns**

Die Rosenberger-Gruppe ist ein weltweit tätiger Hersteller von Impedanz-kontrollierten Verbindungslösungen und aktiven Systemen in der koaxialen Hochfrequenz-, Funk- und Faseroptik-Technologie sowie von komplexen Hochvolt-Kontaktsystemen für die Automobil-Industrie.

Seit dem 01.10.2013 dient die Rosenberger GmbH & Co. KG als Holding für die Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG. Diese ist zu 100 % im Besitz der Familie Rosenberger.

Zu den Kunden zählen unter anderem viele namhafte Unternehmen aus den Bereichen Telekommunikation, Datentechnik, Medizintechnik, Industrie, Messtechnik und der Automobilindustrie.

Die Rosenberger-Gruppe umfasst insgesamt 36 konsolidierte Unternehmen. Die wichtigsten Produktionsstandorte befinden sich in Deutschland, Ungarn, China, Brasilien, Mexico, Indien und den USA. Die strategische Steuerung der Rosenberger-Gruppe erfolgt überwiegend aus dem Mutterunternehmen heraus. Die operative Führung wird in den einzelnen Landesgesellschaften wahrgenommen. Die Koordination erfolgt im Rahmen des Rosenberger Management Boards, in dem alle Landesgesellschaften und die wichtigsten Zentralfunktionen vertreten sind. Ein standardisiertes Reporting-System mit allen für die Steuerung sowohl der Gruppe als auch der Einzelgesellschaft wesentlichen Informationen ist installiert. Seit Oktober 2018 verfügt die Gruppe über ein Compliance- und Risiko Management System, das nicht nur dazu dient, die rechtliche Compliance weltweit sicher zu stellen, sondern auch Risiken frühzeitig zu erkennen und gegebenenfalls Gegenmaßnahmen einzuleiten. Teil des Compliance

Management Systems ist der in 2018 überarbeitete Code of Conduct und die weltweit gültigen Management Rules für das Rosenberger Management Board. Die Gruppe unterhält weiterhin alle notwendigen Umwelt- und Qualitäts-Management-Systeme.

Die Rosenberger-Gruppe ist in den folgenden Geschäftsfeldern aktiv:

Kommunikationstechnik, Mobilfunk

Neben der klassischen Verbindungstechnik mit HF-Steckverbindern und Kabelkonfektionen für die Nachrichtentechnik, miniaturisierten Kontakten für Verbindungen auf und zwischen Leiterplatten, bietet die Rosenberger-Gruppe innovative Faseroptikprodukte und Hybridlösungen an. Derzeit werden vor allem neue Komponenten für das Netzwerk der fünften Generation entwickelt (5G), das voraussichtlich 2020 implementiert werden wird. In der Kommunikation liegt ein weiterer wichtiger Schwerpunkt auf Site-Materialien für Mobilfunk-Stationen, inkl. Mobilfunk-Antennen. Das HQ für diese Technologien liegt im Schwerpunkt in China.

Automotive

Die Tätigkeit der Rosenberger-Gruppe im Bereich Automobil begründet sich auf der zunehmenden Technisierung der Fahrzeuge im Bereich der Elektronik, vor allem des Infotainments, des autonomen Fahrens und des neuen Bereichs der Elektromobilität. Als innovativer Entwicklungspartner der Automobilindustrie liefert die Rosenberger-Gruppe Steckverbindungen und Kabelleitungen, aber auch innovative Systemkomponenten für rein elektrisch betriebene Fahrzeuge, sowie für Fahrzeuge mit hybrider Antriebstechnik.

Messtechnik

Die Rosenberger-Gruppe bietet ein umfangreiches Produktspektrum an Kalibrier- und Verifizier-Kits sowie weitere vielfältige Testkomponenten an. Vor allem der Bereich von innovativen Messleitungen für Halbleiter-Tester bildet ein wichtiges Segment innerhalb der Messtechnik.

Medizin / Industrie / IT

Das breitgefächerte Produktspektrum in diesen Bereichen umfasst unter anderem Hochfrequenz-, Hochspannungs-, Hochstrom-, fiberoptische und nichtmagnetische Schnittstellenlösungen. Im Bereich IT beliefert Rosenberger überwiegend Produkte und Services der Glasfaserverkabelung für Rechenzentren. Neu hinzugekommen ist in den vergangenen Jahren der Bereich Maschine-zu-Maschine Kommunikation und Kommunikationstechnik für den Bereich Haushaltsgeräte, auch hat sich Rosenberger durch eine Akquisition im Bereich der Telematik-Gesamtlösungen breiter aufgestellt und bietet inzwischen Telematik Services rund um die Bau- und Logistikindustrie, Industrial IoT und Maschinen-zu-Maschinen (M2M) Kommunikation an.

Präzisionsfertigung

Der Bereich Präzisionsfertigung, die ursprüngliche Keimzelle des Unternehmens, fertigt als Komponenten-Systemlieferant Präzisionsteile für Getriebe und Antriebe von Nutzfahrzeugen und Baumaschinen.

II. Wirtschaftsbericht

Gesamtwirtschaftliche Rahmenbedingungen:

Das Wachstum der Weltwirtschaft verlangsamte sich im Jahr 2018 mit einer Wachstumsrate von 3,6 % deutlich. Die Ursache für den abrupten Kurswechsel der Weltwirtschaft ist vor allem in den politischen Entwicklungen der vergangenen 12 Monate zu sehen. So sorgten die US - amerikanischen neu aufgelegten Zölle auf Stahl und Aluminiumimporte sowie für Importe aus China, für einen nachhaltigen Vertrauensverlust bei Unternehmen und Verbrauchern. Hinzu kamen die anhaltenden Diskussionen und die damit verbundenen Unsicherheiten, auf welchem Weg Großbritannien aus der EU scheidet sowie der Budgetstreit zwischen der neuen italienischen Regierung und der EU.

Am stärksten betroffen von einer Verlangsamung des weltwirtschaftlichen Wachstums sind aufgrund ihrer Exportorientierung China und die Länder der Eurozone. Aber auch die Wirtschaft in den südamerikanischen Ländern hat sich deutlich abgekühlt.

Deutschland

Das Expansionstempo der deutschen Volkswirtschaft hat mit einem Plus von 1,4 % deutlich nachgelassen. Vorübergehende Produktionsprobleme in der Automobil- und Chemieindustrie waren hierfür mitverantwortlich. Gleichzeitig hat sich die Grunddynamik der deutschen Wirtschaft verlangsamt. Nachfrageseitig geht dies vor allem auf eine deutlich schwächere Exportnachfrage aus wichtigen Absatzmärkten aufgrund der o.g. Handelskonflikte sowie der politischen Unsicherheiten zurück. Angebotsseitig spielen die in vielen Branchen erreichten Kapazitätsgrenzen und die bestehenden Arbeitskräfteengpässe eine Rolle. Negativ in der Automobilbranche hat sich vor allem der Dieselskandal ausgewirkt, der zu einem signifikanten Rückgang der Anzahl der Neuzulassungen geführt hat.

Europa

Das Wachstum der Wirtschaft des Euroraums hat sich seit Mitte 2018 deutlich abgeschwächt und legte im Jahr 2018 um lediglich 1,9 % zu. Die geringere Auslandsnachfrage, vor allem aus einigen aufstrebenden Volkswirtschaften, und die anhaltenden Handelskonflikte belasten das Exportwachstum. Auch die Investitionstätigkeit hat nachgelassen. In einigen Ländern wurde die Wirtschaftstätigkeit zudem durch Einmaleffekte zusätzlich beeinträchtigt.

Asien

In China hat sich das Wirtschaftswachstum auf 6,6 % verlangsamt. Vor allem in der Industrie macht sich der Handelskonflikt mit den USA bemerkbar. Der Außenhandel profitierte zwar lange Zeit von Vorzieheffekten, doch Ende 2018 schrumpften sowohl die Ex- als auch die Importe gegenüber dem Vorjahr.

Indiens Wirtschaft ist 2018 um 7,4 % gewachsen. Dies liegt daran, dass in den letzten Jahren wichtige Wirtschaftsreformen implementiert worden sind, die die Stabilität der Volkswirtschaft verbessert haben. Zudem ist Indien mit seiner jungen und zugleich weiterwachsenden Bevölkerung von 1,3 Milliarden Menschen weniger von der Entwicklung des Außenhandels abhängig als von der Binnennachfrage. Die mit dem gesunkenen Ölpreis verbundene Verbesserung der Kaufkraft spricht dafür, dass die indische Wirtschaft im nächsten Jahr mit 7,5 % sogar etwas stärker wachsen wird als es 2018 der Fall war.

USA

Das US-Wirtschaftswachstum scheint trotz des im historischen Vergleich schon langanhaltenden konjunkturellen Aufschwungs nicht an Dynamik zu verlieren. Das volkswirtschaftliche Wachstum gegenüber dem Vorjahr betrug 2,9 % und befindet sich somit auf einem soliden Wachstumskurs. Die stärksten Wachstumsimpulse kommen vom privaten Verbrauch, der von der guten Lage am Arbeitsmarkt profitiert. Allerdings dürften auch die fiskalischen Impulse, insbesondere durch die umfassende Steuerreform zu Jahresbeginn 2018, einen spürbaren Anteil an dem Wirtschaftswachstum haben. Von dieser Steuerreform gehen kurzfristige Wachstumsimpulse aus, etwa wegen der Möglichkeit zur vollen Sofortabschreibung von Investitionsausgaben.

Branchenentwicklung

Die Unternehmensgruppe ist in den folgenden Branchen schwerpunktmäßig tätig und daher abhängig von deren Entwicklung:

Kommunikationstechnik/ Mobilfunk

Der Kommunikationsmarkt ist auch weiterhin durch eine Marktsättigung und Marktkonzentration von Anbietern, etwa durch Zusammenschlüsse gekennzeichnet. Anbieter aus dem asiatischen Markt sorgen mit aggressiver Preispolitik für eine zusätzliche Verschärfung des Wettbewerbsumfeldes. Hierbei treten vor allem zwei chinesische Wettbewerber zunehmend in Erscheinung. Aber auch die amerikanischen und europäischen Wettbewerber treten mit einer sehr aggressiven Preispolitik auf. Der Umsatz ist im vergangenen Jahr im Bereich der Verbindungstechnik, vor allem bei Board-zu-Board Verbindungen nur langsam gewachsen. Dies liegt vor allem an den vielen anstehenden Modellwechseln bei den Mobilfunk-Anbietern. Auf Grund der Einführung vieler neuer Produkte im Bereich Site Materialien und Mobilfunk-Antennen und der Erschließung neuer Märkte ist aber unser Geschäft in Asien und in den USA deutlich gestiegen. Dem gegenüber stehen jedoch sehr hohe Entwicklungs- und Marketing-Aufwendungen, sowohl im Stammhaus als auch in China. Aufgrund des Technologiewandels hin zur 5. Generation des Mobilfunks sind auch weiterhin hohe Ausgaben in der Entwicklung und Produkt-Neueinführung notwendig. Der Aufbau erster 5G-Mobilfunk-Netze wird bereits in 2019 beginnen. Ein flächendeckender Aufbau wird jedoch nicht vor Ende 2020 erwartet, so dass eine Steigerung des Geschäfts, vor allem bei den Steckverbindern in den Basis-Stationen noch nicht in 2019 zu erwarten ist. Die

Profitabilität des Bereichs Kommunikationstechnik stand 2018 stark unter Druck. Vor allem durch die notwendigen Preisnachlässe, aber auch aufgrund der gestiegenen Personalkosten (Tariferhöhungen).

Automotive

Die weltweite Nachfrage nach neuen Kraftfahrzeugen ist in 2018 tendenziell zurück gegangen. Während in Europa im Jahr 2018 das Niveau des Vorjahres nicht gehalten werden konnte, fiel das Wachstum in China größer aus. Auch in den USA ging die Nachfrage auf dem Light-Vehicle-Markt nach oben. Eine positive Trendwende war auf den Wachstumsmärkten Brasilien und Russland zu erkennen. Auf die stark exportorientierte deutsche Automobilindustrie wirkte sich diese Entwicklung insgesamt aber nicht positiv aus. Da Rosenberger jedoch jedes Jahr neue Modelle gewinnt, ist weiteres Wachstum zu erwarten.

Darüber hinaus ist im Bereich der Automobiltechnik eine Entwicklung hin zu technisch anspruchsvolleren Fahrzeugen mit innovativen Ausstattungen im Infotainment und in der Sicherheitstechnik gegeben. Vor allem der Bereich des autonomen Fahrens wird zu einer weiteren Belebung des Steckermarktes für Rosenberger führen. Auch im Bereich Elektromobilität zeigt sich eine deutliche Dynamik. Der Bereichsumsatz ist in 2018 wieder überdurchschnittlich gewachsen. Der Diesel-Skandal lässt eine weitere Zunahme der Dynamik im Bereich Elektro-Mobilität erwarten. Auf der anderen Seite ist schwer abzuschätzen, ob sich der Rückgang in den Zulassungszahlen von neuen Diesel-Fahrzeugen auf den Absatz unserer anderen Automotive-Produkte auswirken wird. Die Profitabilität des Automotive-Bereichs war aufgrund der hohen Entwicklungs-Aufwendungen für die neuen Steckerarten und den HV-Bereich leicht rückläufig. In den kommenden Jahren ist jedoch wieder ein Anstieg zu erwarten, wenn die neuen Produkte in Serie gehen.

Messtechnik

Die Rosenberger-Gruppe ist auch im Bereich der HF-Messtechnik tätig. Dieser Markt entwickelt sich normaler Weise zyklisch entsprechend technischer Neuerungen der zu messenden technischen Standards. Im Jahr 2018 wurde dieser Trend jedoch unterbrochen. Entgegen der Erwartungen stieg der Markt für Halbleiter-Tester extrem.

Vor allem die Produkte für den Bereich Automated Test Equipment (ATE) wurden extrem nachgefragt. Seit 2017 wird im Bereich des automatisierten Testens an verschiedenen Nachfolge-Produkten gearbeitet, die ab 2020 in die Serie gehen werden. Durch die Umsatzsteigerung konnte auch die Profitabilität des Bereichs deutlich gesteigert werden.

Medizin / Industrie / IT

Der Bereich Medizintechnik zeigt, wie erwartet, einen deutlichen Umsatzrückgang. Dieser rührt vor allem aus dem Auslauf des wichtigsten Produktes der letzten Jahre. Die für Rosenberger relevanten Bereiche des Industriegeschäftes sind gekennzeichnet durch Bedarf im Bereich der Sensorik, M2M Verbindungen und ähnlicher Produkte. Hier ergibt sich eine Branchenentwicklung vor allem aus Produktneuheiten und technischen Innovationen der Kunden, mit denen gemeinsam neue Produkte entwickelt werden. Im Bereich des IT-Geschäftes (LWL-Verkabelung) ist die Entwicklung des Geschäftsumfeldes durch Projektgeschäfte größerer Rechenzentren geprägt. Im Jahr 2018 konnten diverse Neu-Projekte akquiriert werden, so dass sich der Umsatz sehr positiv entwickelt hat. Erfreulich war hier auch die Entwicklung des Service-Geschäfts, das seit drei Jahren aktiv aufgebaut wird.

Präzisionsfertigung

Die Branchenentwicklung in der Präzisionsfertigung, im Bereich der Aggregate / Nutzfahrzeuge ist geprägt durch die weltweite Nachfrage nach entsprechenden schweren Aggregaten / Verbrennungsaggregaten. Das Geschäft ist stark zyklisch und es bedarf einer sehr flexiblen Fertigungsorganisation. Durch die Akquisition neuer Projekte konnte der Umsatz im Vorjahresvergleich leicht gesteigert werden. Das Ergebnis war aufgrund der steigenden Personalkosten rückläufig.

III. Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns

Aufgrund der Einbringung der Anteile an der Rosenberger Hochfrequenztechnik GmbH & Co. KG zum 1. Oktober 2013 in die Rosenberger GmbH & Co. KG ist zu diesem Zeitpunkt das Mutter-Tochterverhältnis entstanden. Entsprechend wurde zu diesem Zeitpunkt die Erstkonsolidierung der Anteile an den einbezogenen Tochterunternehmen in den Konzernabschluss der Rosenberger GmbH & Co. KG durchgeführt. Gemäß § 300 Abs. 2 HGB sind in den Konzernabschluss alle Aufwendungen und Erträge des Geschäftsjahres aufzunehmen, die während der Konzernzugehörigkeit der einbezogenen Unternehmen entstanden sind.

Die Ertragslage ist gekennzeichnet durch einen Anstieg des Umsatzes von insgesamt 1.121 Mio.€ um 153 Mio.€ auf 1.274 Mio.€. Hauptwerttreiber des Umsatzes ist eine Steigerung der Absatzmenge speziell im Bereich Automotive und Kommunikationstechnik in Asien. Dem gegenüber stehen Herstellungskosten der verkauften Produkte von 909 Mio.€, gegenüber 780 Mio.€ im Vorjahr. Das entspricht einem Rohertrag von 365 Mio.€ nach 341 Mio.€ im Vorjahr. Hieraus ergibt sich ein Jahresergebnis von 150 Mio.€ nach 119 Mio.€ im Vorjahr und ein EBIT von 174 Mio.€ nach 139 Mio.€ im Vorjahr.

Die Vermögenslage ist durch einen Anstieg des Umlaufvermögens um ca. 110 Mio.€ gekennzeichnet, im Wesentlichen ergibt sich dies aus der Zunahme von Forderungen und sonstigen Vermögensgegenständen mit 68 Mio.€ und Vorräten mit 33 Mio.€ sowie der liquiden Mittel um 9 Mio.€.

Das Vermögen des Konzerns mit 1.055 Mio.€ ist im Geschäftsjahr 2018 in Höhe von 654 Mio.€ durch Eigenkapital finanziert (Vorjahr Gesamtvermögen 912 Mio.€, davon 546 Mio.€ Eigenkapital). Der hohe Eigenkapitalanteil gibt dem Unternehmen die notwendige Stabilität und die Möglichkeit der Finanzierung weiteren Wachstums. Das Ziel ist jedoch auch langfristig die Eigenkapitalquote auf einem hohen Niveau zu halten.

Die Verbindlichkeiten und Rückstellungen liegen bei 381 Mio.€ nach 346 Mio.€ im Vorjahr, dies ergibt sich im Wesentlichen aus einem Anstieg der langfristigen Kreditverbindlichkeiten um 20 Mio.€ sowie der kurzfristigen Lieferverbindlichkeiten um 22 Mio.€. Gegenläufig sind die kurzfristigen Kreditverbindlichkeiten um 7 Mio.€ gesunken.

	Bilanz zum 31.12.2018		Bilanz zum 31.12.2017		Änderung zum Vorjahr	
	TEuro	%	TEuro	%	TEuro	%
AKTIVA						
Immaterielles Anlagevermögen	9.465,6	0,9	11.871,4	1,3	-2.405,8	-20,3
Sachanlagen	314.168,5	29,8	282.784,7	31,0	31.383,8	11,1
Finanzanlagen	4.058,5	0,4	2.444,6	0,3	1.613,9	66,0
Vorräte	233.567,4	22,1	200.897,7	22,0	32.669,7	16,3
Forderungen	366.685,7	34,8	301.470,6	33,0	65.215,1	21,6
Sonstige Vermögensgegenstände	47.154,4	4,5	44.414,0	4,9	2.740,4	6,2
Flüssige Mittel/Wertpapiere	64.508,5	6,1	54.731,8	6,0	9.776,7	17,9
Rechnungsabgrenzungsposten	9.703,7	0,9	9.196,8	1,0	506,9	5,5
Aktive latente Steuern	5.929,0	0,5	4.366,7	0,5	1.562,3	35,8
Summe Aktiva	1.055.241,3	100,0	912.178,3	100,0	143.063,0	15,7
	Bilanz zum 31.12.2018		Bilanz zum 31.12.2017		Änderung zum Vorjahr	
PASSIVA						
Eigenkapital	654.276,0	62,0	546.135,0	59,9	108.141,0	19,8
Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung	1.900,0	0,2	1.900,0	0,2	0,0	0,0
Rückstellungen	25.871,1	2,5	25.790,7	2,8	80,4	0,3
Kreditverbindlichkeiten	155.575,8	14,7	142.658,2	15,6	12.917,6	9,1
Lieferverbindlichkeiten	137.582,1	13,0	115.517,6	12,7	22.064,5	19,1
Verbundverbindlichkeiten	611,0	0,1	1.310,5	0,1	-699,5	-53,4
Sonstige Verbindlichkeiten	61.637,1	5,8	60.648,5	6,6	988,6	1,6
Rechnungsabgrenzungsposten	17.280,0	1,7	16.201,0	2,0	1.079,0	6,6
Passive latente Steuern	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Summe Passiva	1.055.241,3	100,0	912.178,3	100,0	143.063,0	15,7
	Bilanz zum 31.12.2018		Bilanz zum 31.12.2017		Änderung zum Vorjahr	
	TEuro		TEuro		TEuro	
	Bilanz zum 31.12.2018		Bilanz zum 31.12.2017		Änderung zum Vorjahr	
	TEuro		TEuro		TEuro	

	Bilanz zum 31.12.2018		Bilanz zum 31.12.2017			
	TEuro		TEuro			
Eigenkapitalquote in %	62,0		59,9			
Eigenkapital	654.276		546.135			
Gesamtkapital	1.055.241		912.178			
Verschuldungsgrad in %	61,3		67,0			
Fremdkapital	400.965		366.043			
Eigenkapital	654.276		546.135			
Anlagenintensität in %	31,1		32,6			
Anlagevermögen	327.693		297.101			
Gesamtvermögen	1.055.241		912.178			
Umlaufintensität in %	67,5		65,9			
Umlaufvermögen	711.916		601.514			
Gesamtvermögen	1.055.241		912.178			
Anlagendeckung in %	199,7		183,8			
Eigenkapital	654.276		546.135			
Anlagevermögen	327.693		297.101			
	01.01.2018 bis 31.12.2018		01.01.2017 bis 31.12.2017		Änderungen zum Vorjahr	
	TEuro	%	TEuro	%	TEuro	%
Umsatzerlöse	1.273.793,1	100,0	1.121.095,4	100,0	152.697,7	13,6
Herstellungskosten des Umsatzes	908.536,1	71,3	780.216,0	69,6	128.320,1	16,4
Bruttoergebnis vom Umsatz	365.257,1	28,7	340.879,4	30,4	24.377,7	7,2
Vertriebskosten	60.639,7	4,8	55.945,7	5,0	4.694,0	8,4
Allgemeine Verwaltungskosten	74.949,7	5,9	61.089,1	5,4	13.860,6	22,7
Forschungs-/Entwicklungskosten	91.331,9	7,2	79.591,8	7,1	11.740,1	14,8
Sonstiges betriebl. Ergebnis	35.357,5	2,8	-4.913,4	-0,4	40.270,9	>100
Betriebsergebnis	173.693,4	13,6	139.339,5	12,4	34.353,9	24,7
Finanzergebnis	-1.679,2	-0,1	-1.888,6	-0,2	-209,4	11,1
Steuern vom Ertrag	21.969,4	1,7	18.321,9	1,6	3.647,5	19,9
Sonstige Steuern	78,3	0,0	124,5	0,0	-46,2	-37,1
Jahresergebnis	149.966,4	11,8	119.004,6	10,6	30.961,8	26,0
Eigenkapitalrentabilität vor Steuern in %					26,3	25,1
Jahresüberschuss + EE-Steuer					171.936	137.326
Eigenkapital					654.276	546.135
Gesamtkapitalrentabilität vor Steuern in %					16,3	15,1
Jahresüberschuss + EE-Steuer					171.936	137.326
Gesamtkapital					1.055.241	912.178
Umsatzrentabilität vor Steuern in %					13,5	12,2
Jahresüberschuss + EE-Steuer					171.936	137.326
Umsatzerlöse					1.273.793	1.121.095

Gesamtdarstellung zur Lage der Gesellschaft

Trotz der durchwachsenen Verfassung der Weltwirtschaft hat sich das Geschäft der Rosenberger-Gruppe im Berichtsjahr weiterhin sehr positiv entwickelt. Die von uns angestrebten Umsatz- und Ergebnisziele wurden sogar übertroffen, vor allem im Bereich Automotive, im Telekom-Geschäft in Asien und im Bereich Fiberoptik und Verkabelung von Rechenzentren.

IV. Nachtragsbericht

Nach dem Geschäftsjahresabschluss sind keine Vorgänge oder Ereignisse von besonderer Bedeutung bekannt geworden, die das im vorliegenden Konzernabschluss vermittelte Bild des Konzerns negativ beeinflussen.

V. Sonstige Angaben

Forschung und Entwicklung

Die Entwicklung neuer Technologien und Produkte stellt einen wesentlichen Teil der langfristigen Strategie dar. Dabei werden regelmäßig ca. 10% des Umsatzes für neue Entwicklungen investiert. In allen Bereichen der Forschung und Entwicklung ist die langfristige Nachhaltigkeit sowie die Nutzung von bestehenden Ressourcen ein wichtiges Ziel.

Kommunikationstechnik/ Mobilfunk

Erhebliche Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen wurden getätigt, um die Integration von einzelnen Produkten und Komponenten hin zu kompletten Systemen zu realisieren, vor allem für die nächste Generation (5G) der Netzwerkarchitektur. Hiermit soll eine erweiterte Lösungskompetenz für die Kunden erreicht werden. Die Entwicklungen wurden zu einem guten Teil in China durchgeführt. In Deutschland wurde vor allem an neuen Board-zu-Board Steckverbindungen für aktive Antennen gearbeitet.

Automotive

Wesentliche Entwicklungsaufwendungen wurden getätigt für die Datenübertragungstechnologie innerhalb von Fahrzeugen. Neue Steckersysteme reduzieren die Gesamtkosten, sind deutlich kleiner, leichter und leistungsfähiger (z.B. der Highspeed FAKRA Mini (HFM)). Der Bereich Ethernet-Kommunikation im Fahrzeug wird in den kommenden Jahren stark zunehmen. Auch hierfür wurden neue Steckerserien entwickelt (MTD - Modular Twisted Data Pair und HMTD - Highspeed MTD). Alle neuen Serien werden im Markt als Quasi-Standards wahrgenommen und wurden von fast allen großen OEMs in ihre neuen Plattformen integriert. Des Weiteren wird im Bereich der Elektromobilität Forschungs- und Entwicklungsaufwand betrieben, da wir hier intensiv mit den Automobil-Herstellern an neuen Lösungen arbeiten. Rosenberger versucht auch hier neue Markt-Standards im HV, HP-Bord-Netz zu etablieren.

Messtechnik

Investitionen erfolgten im Bereich der Miniaturisierung / Mikrosystemtechnik der Messtechnik. Herauszuheben sind hier kundenspezifische Entwicklungen im Bereich ATE, die ab 2020 bestehende Produkte und Umsätze ersetzen müssen. Dies umfasst auch Grundlagenforschung im Bereich der LIGA-Technologie

Mitarbeiter

Durch den Anstieg des Umsatzes und des Auftragseinganges waren im Geschäftsjahr 2018 personelle Anpassungen notwendig. Die Zahl der Mitarbeiter weltweit stieg von rund 10.550 auf rund 10.964 Mitarbeiter. Im Stammwerk Fridolfing stieg die Zahl der Mitarbeiter von 1.884 auf 2.157 zum Jahresende 2018. Eine Herausforderung sind dabei die stetig steigenden Personalkosten, die durch Kosteneinsparmaßnahmen und Effizienzsteigerungen kompensiert werden müssen.

VI. Chancen und Risikobericht / Prognose

Die Rosenberger-Gruppe hat das Risikomanagement-System in die Unternehmensplanung und das interne Berichtswesen integriert. Sowohl durch die Unternehmensplanung, als auch durch monatliche Berichte und deren systematische Betrachtung werden Risiken zeitnah erkannt und untersucht. Ferner werden Risiken in

einem formal implementierten Risiko- und Compliance Management System dokumentiert und proaktiv adressiert. Nach Einführung einer neuen ERP-Software werden zusätzlich eine deutlich höhere Transparenz und neue KPIs im Controlling erwartet. Auch wurde der Aufbau eines Data Ware House und eines Power-BI-Tools zum Aufbau eines konzernweiten Management-Information-Systems (MIS) beschlossen. Die Implementierung wird voraussichtlich im 2. Quartal 2019 beginnen.

Gesamtwirtschaftliche Risiken können sich ergeben aus der Entwicklung in der Eurozone, z.B. den Brexit-Verhandlungen, der Flüchtlingskrise, die zu einer weiteren Verschlechterung der innereuropäischen Zusammenarbeit führen könnte, dem Nord-Korea Konflikt, der Handelsbarrieren mit den USA, und einem generellen „Handelskrieg“ zwischen den USA und China, der sich in 2018 wesentlich verschärft hat. Negative Entwicklungen könnten sich ferner ergeben aus einer weiter abschwächenden Konjunktur in den Schwellenländern.

Branchenspezifische Risiken könnten sich wie folgt ergeben:

Kommunikationstechnologie, Mobilfunk

Im Geschäftsbereich Kommunikation besteht ein wachsender Preisdruck seitens der Kunden, da die Anbieter von Telekommunikations- / Kommunikationsdienstleistungen sich durch eine Marktkonzentration verringert haben. Die Rosenberger-Gruppe sieht die Möglichkeit diesen Risiken entgegenzutreten in einer Erhöhung der Wertschöpfungstiefe und der Innovation bei den gelieferten Systemkomponenten. Bei den Verbindungssystemen werden eine Stagnation und bei den Systemkomponenten ein starkes Wachstum im asiatischen Markt erwartet. In einigen wichtigen Märkten haben wir in 2018 eine leichte Belebung der Investitionen in Mobilfunknetze gesehen. Im zweiten Halbjahr 2019 erwarten wir eine deutliche Belebung der Investitionen, insbesondere auf Seiten der Mobilfunkbetreiber. Vor allem die langfristigen Aussichten sind aufgrund der Investitionen in die 5G Netzwerke als positiv einzuschätzen. Hohe Risiken sehen wir im Antennengeschäft in Indien, da wir dort eine hohe Konzentration auf wenige Großkunden feststellen müssen. Aufgrund der extrem langen Zahlungsziele besteht ein hoher Finanzierungsbedarf für Umlaufvermögen. Weitere Risiken sehen wir auf der patentrechtlichen-Seite, da es eine Vielzahl sehr aggressiver Wettbewerber gibt, die über ein großes Patentportfolio insbesondere im Bereich der Mobilfunk-Antennen verfügen. Aus den Produkt-Neuentwicklungen können sich technische Risiken beim Start der Produktion ergeben.

Automotive

Risiken für die Nachfrage im Geschäftsbereich Automotive können sich vor allem aus der Dieseldiase und der daraus möglicherweise rückläufigen Zulassungszahlen von Automobilen in Europa und einem Nachlassen der derzeit starken Nachfrage nach Automobilen in den Schwellenländern ergeben. Diesen Risiken wirkt die zunehmende technische Ausstattung von Automobilen mit technischen Komponenten, etwa in den Bereichen Infotainment, autonomes Fahren und Telematik entgegen. Dazu kommen Neuanläufe von Produkten für elektrisch angetriebene Fahrzeuge. Nachdem wir 2018 ein deutliches Wachstum verzeichnet haben, wird weiterhin ein solides Wachstum in 2019 erwartet, insbesondere bei unseren klassischen HF-Produkten wie FAKRA und HSD. Risiken ergeben sich aus der sehr ungenauen Absatzplanung unserer Kunden im Bereich der Elektromobilität. Die ausreichende Absicherung der Supply Chain könnte eine größere Herausforderung darstellen. Auch die sehr investitionsintensiven Anläufe der neuen HV-Produkte stellen ein erhöhtes Risiko dar.

Messtechnik

Risiken im Geschäftsbereich Messtechnik ergeben sich aus der Abhängigkeit der eingesetzten Messtechnik von technischen Innovationen / Veränderungen von technischen Standards. Diesen Risiken tritt die Rosenberger-Gruppe durch eine starke Diversifikation im Geschäftsbereich entgegen, um so zyklische Entwicklungen in den einzelnen Bereichen ausgleichen zu können. Gute Auftragsbestände sichern aber eine Vollausslastung mindestens in das vierte Quartal 2019. Vor allem unser größter Kunde im Bereich der ATE-Testleitungen verspricht einen sehr hohen Forecast.

Medizin / Industrie / IT

Die Risiken in den Bereichen Medizin / Industrie und IT sind als normal einzuschätzen, da die Rosenberger-Gruppe in dem Geschäftsbereich stark diversifiziert und generell eher in starken Wachstumsbereichen tätig ist. Bekannt ist jedoch, dass der Umsatz mit unserem größten Industriekunden weiterhin sehr stark rückläufig sein wird, da Produkte in neueren Anwendungen des Kunden nicht mehr im Einsatz sein werden. Es wird nicht möglich sein diesen Umsatzrückgang zu kompensieren. Weiterhin sind nach wie vor hohe Investitionen im Bereich Software notwendig, die das Ergebnis drücken werden.

Auch wenn bereits diverse Aufträge akquiriert wurden, die ein hohes Umsatzpotenzial versprechen, verzögern sich die Markteinführungen bei unseren Kunden durch die hohe Komplexität der Entwicklungen.

Präzisions-Fertigung

Die Nachfrage im Geschäftsbereich Präzisionsfertigung hängt von der weltweiten Nachfrage nach Investitionsgütern / Aggregaten / Verbrennungsaggregaten ab. Ebenso von einzelnen Serien-Projekten z.B. Getriebegehäusen für die Automobilindustrie, die nur über einen bestimmten Zeitraum laufen. Während 2017 aufgrund von auslaufenden Projekten ein deutlicher Umsatz-Rückgang zu verzeichnen war, konnten wir 2018 den Umsatz wieder deutlich steigern. Wir rechnen auch weiterhin mit einem positiven Ergebnis in diesem Bereich.

Finanzwirtschaftliche Risiken:

Wechselkursrisiken können sich insbesondere aus folgenden wesentlichen Fremdwährungen in der Rosenberger-Gruppe ergeben:

- Ungarischer Forint
- Chinesischer Yuan
- Brasilianischer Real
- US-Dollar
- Indische Rupie
- Schwedische Kronen
- EUR/USD

Im Bereich des ungarischen Forints wird dem Wechselkursrisiko durch Devisentermingeschäfte entgegengewirkt. Dies dient ausschließlich der Absicherung von laufenden Zahlungsverpflichtungen in ungarischen Forint, spekulative Zielsetzungen werden nicht verfolgt.

Produktisiken:

Da die Rosenberger-Gruppe technische Produkte liefert, besteht grundsätzlich das Risiko von produktbezogenen Sach- und Haftungsschäden. Dem wird durch ein umfassendes Qualitätssicherungssystem und darüber hinaus durch entsprechenden gruppenweiten Versicherungsschutz Rechnung getragen. Besonderes Augenmerk legt die Gruppe auf die Neu-Entwicklungen (HF, HMTD, HV-Produkte), die technisch sehr anspruchsvoll und damit schwieriger in der Markteinführung für unsere Kunden sind.

Organisatorische Risiken:

Derzeit laufen zwei Großprojekte:

1. Die Implementierung eines neuen ERP Systems mit einer grundsätzlichen Überarbeitung der Prozesse (Rosenberger 2020), und
2. Eine Gesamt-Organisations-Entwicklung des Managements und der Governance-Systeme und Regeln mit den Shareholdern der Rosenberger Gruppe.

Aus beiden Projekten ergeben sich organisatorische und finanzielle Risiken. Aufgrund des immer noch sehr dynamischen Arbeitsmarktes, speziell in Asien und den USA, aber auch in Deutschland, ist ein weiteres Risiko der Verlust von Schlüsselmitarbeitern. Auch hier wird durch konkrete Maßnahmen die Mitarbeiterbindung erhöht.

Zusammenfassende Risikobetrachtung:

Aus Sicht der Rosenberger-Gruppe ergeben sich - insbesondere auch unter Berücksichtigung der soliden Eigenkapitalausstattung - auf absehbare Zeit keine entwicklungsbeeinträchtigenden oder bestandsgefährdenden Risiken. Ein erhöhtes Augenmerk wird jedoch auf die Qualität der neuen technologischen Entwicklungen gelegt, ebenso auf die Ausfallrisiken im asiatischen Raum. 2018 wurden diesbezüglich die Management-Rules und der Code of Conduct angepasst, das Compliance und Risiko-Management eingeführt und das gesamte Management Board auf die neuen Regeln geschult. In 2019 wird auf die Überwachung der neuen Systeme eine besondere Aufmerksamkeit gelegt. Auch die Profitabilität wird aufgrund des Preisverfalls und der steigenden Verwaltungskosten unter Druck geraten. Entsprechende Gegenmaßnahmen wurden bereits eingeleitet.

VII. Prognosebericht

Für das Geschäftsjahr 2019 wird ein Umsatz von ca. 8 % über dem Niveau des Geschäftsjahres 2018 und ein entsprechend höheres nominelles operatives Ergebnis erwartet. Die Gewinnmarge wird sich jedoch bestenfalls auf dem gleichen Niveau bewegen, vor allem aufgrund des hohen Preisdrucks, der notwendigen Investitionen in die neuen Technologien und der steigenden Personalkosten. Es kann generell nicht ausgeschlossen werden, dass der tatsächliche Geschäftsverlauf aufgrund von nicht vorhersehbaren Entwicklungen im wirtschaftlichen und regulatorischen Umfeld der Rosenberger Gruppe von den Erwartungen abweicht. Insbesondere hängt die Realisierung der Planungsergebnisse entscheidend von der gesamtwirtschaftlichen Entwicklung in den Ländern ab, in denen der Konzern tätig ist.

VIII. Unterzeichnung des Konzernabschlusses nach § 245 HGB

Tittmoning, den 31. Juli 2019

Hans- Georg Rosenberger (hier handelnd nicht im eigenen Namen, sondern für die Rosenberger Verwaltungs GmbH)

Bernd Rosenberger (hier handelnd nicht im eigenen Namen, sondern für die Rosenberger Verwaltungs GmbH)

Peter Rosenberger (hier handelnd nicht im eigenen Namen, sondern für die Rosenberger Verwaltungs GmbH)

BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS

An die Rosenberger GmbH & Co. KG, Tittmoning

Prüfungsurteile

Wir haben den Konzernabschluss der Rosenberger GmbH & Co. KG, Tittmoning, und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern) - bestehend aus der Konzernbilanz zum 31.12.2018, der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, dem Konzerneigenkapitalspiegel und der Konzernkapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 01.01.2018 bis zum 31.12.2018 sowie dem Konzernanhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden - geprüft. Darüber hinaus haben wir den Konzernlagebericht der Rosenberger GmbH & Co. KG, Tittmoning, für das Geschäftsjahr vom 01.01.2018 bis zum 31.12.2018 geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigefügte Konzernabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31.12.2018 sowie seiner Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 01.01.2018 bis zum 31.12.2018 und
- vermittelt der beigefügte Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts geführt hat.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von den Konzernunternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht zu dienen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und den Konzernlagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen - beabsichtigten oder unbeabsichtigten - falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen, und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im Konzernlagebericht erbringen zu können.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen - beabsichtigten oder unbeabsichtigten - falschen Darstellungen ist, und ob der Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer

(IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus Verstößen oder Unrichtigkeiten resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses und Konzernlageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher - beabsichtigter oder unbeabsichtigter - falscher Darstellungen im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist bei Verstößen höher als bei Unrichtigkeiten, da Verstöße betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Konzernabschlusses relevanten internen Kontrollsystem und den für die Prüfung des Konzernlageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme abzugeben.
- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass der Konzern seine Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.
- beurteilen wir die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt.
- holen wir ausreichende geeignete Prüfungsnachweise für die Rechnungslegungsinformationen der Unternehmen oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns ein, um Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die alleinige Verantwortung für unsere Prüfungsurteile.
- beurteilen wir den Einklang des Konzernlageberichts mit dem Konzernabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Konzerns.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Konzernlagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

Among other things, we discuss with those responsible for monitoring the planned scope and timing of the audit as well as significant audit findings, including any deficiencies in the internal control system that we discover during our audit.

Traunstein, October 16, 2019

Hubert-Reh Jahn Kollegen GmbH
auditing company

Hannes Hubert, auditor

Matthias Jahn, auditor